

Unser Auftraggeber ist ein leistungsstarkes **Familienunternehmen** mit Sitz in Österreich und Teil einer international agierenden Firmengruppe.

Er produziert **Verpackungslösungen** und legt hierbei besonderen Wert auf Qualität, Flexibilität und rasche Umsetzung. Mit Sonderanfertigungen und individueller Beratung erhalten die Kunden eine Gesamtlösung über Produkte und Dienstleistungen, aus einer Hand.

Durch den Ausbau im **Großformat- und Sonderfertigungsbereich** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung zur Direktvermittlung einen:

International Key Account Manager (m/w/d)

KENNZIFFER 21511/1

Art: Vollzeit | **Unternehmensbereich:** Vertrieb | **Ort:** International

Ihr Aufgabenfeld:

- Kundenneuaquise und Betreuung der Bestandskunden europaweit, mit Schwerpunkten Deutschland, Frankreich und Benelux
- Aus- und Aufbau von Märkten in definierten Zielgebieten
- Überwachung und Analyse von Verkaufsdaten und Entwicklung von Strategien, um die Ergebnisse weiter zu verbessern
- Vertretung des Unternehmens auf internationalen Messen
- Abwicklung von internationalen Ausschreibungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb
- Branchenkenntnisse in den Bereichen Kuvert, Fullfillment, Lettershop, Druckerei oder Papierhandel
- Kenntnisse in Adobe Illustrator und einem ERP-System wünschenswert
- Fließende Englischkenntnisse, Französisch oder jede weitere Sprache von Vorteil
- Internationale Reisebereitschaft (Schwerpunkt DE/FR/Benelux)

Das erwartet Sie:

- Internationales Umfeld in einem familiengeführten Traditionsunternehmen
- Weiterbildungen und Trainings
- Flache Hierarchien
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Hochwertige technische Home-Office-Ausstattung

P.S.: Weitersagen lohnt sich! Empfehlen Sie uns gerne weiter. Für jede erfolgreiche Empfehlung schenken wir Ihnen 3 Übernachtungen in einem Hotel Ihrer Wahl.

Mehr dazu unter www.beckhaeuser.com/news/weitersagen-lohnt-sich.

