

Unser Auftraggeber ist eine erfolgreiche **Unternehmensberatung** mit mehreren Standorten in Deutschland. Seit vielen Jahren stellt unser Kunde eine professionelle und individuelle Beratung von Unternehmen und Mitarbeitern sicher.

Aufgrund des kontinuierlichen Wachstums expandiert das Unternehmen in **deutschen Ballungsgebieten**. Werden auch Sie prägender Teil dieses Teams und bewerben sich jetzt als:

## Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst

KENNZIFFER 21577/1

**Art:** Voll-/ oder Teilzeit | **Unternehmensbereich:** Vertrieb | **Ort:** deutschlandweit

### Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise in Zusammenarbeit mit dem Niederlassungsleiter, Geschäftsleiter und Außendienst
- Kontaktaufnahme mit potenziellen Ansprechpartnern auf Basis von Potenzial-, Markt- und Unternehmensanalysen
- Erstbetreuung von Kunden und Interessenten am Telefon und per Mail
- Erstellen und Versenden von Erstinformationen an Interessenten
- Erstellen von Präsentationen und Angeboten zur Unterstützung des Niederlassungsleiters
- Marktanalyse und Marktbeobachtung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Akquise und dem Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Kenntnisse im Vertriebsinnendienst und Telefonmarketing
- Erfahrung in der Outplacement- oder Personalberaterbranche wünschenswert
- Ausgeprägte Dienstleistungs- und Qualitätsorientierung

### Das wird Ihnen geboten:

- Hoher Gestaltungs- und Handlungsfreiraum
- Interessantes und vielfältiges Beratungsumfeld
- Angenehme Arbeitsatmosphäre mit offenem Austausch
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeit
- Getränke stehen kostenfrei zur Verfügung
- Teamevents

**P.S.: Weitersagen lohnt sich! Empfehlen Sie uns gerne weiter. Für jede erfolgreiche Empfehlung schenken wir Ihnen 3 Übernachtungen in einem Hotel Ihrer Wahl.**

**Mehr dazu unter [www.beckhaeuser.com/news/weitersagen-lohnt-sich](http://www.beckhaeuser.com/news/weitersagen-lohnt-sich).**

