

Unser Auftraggeber ist eine erfolgreiche **Unternehmensberatung** mit mehreren Standorten in Deutschland. Seit vielen Jahren stellt unser Kunde eine **professionelle** und **individuelle** Beratung von Unternehmen und Mitarbeitern sicher.

Aufgrund des kontinuierlichen Wachstums expandiert das Unternehmen in **deutschen Ballungsgebieten**. Werden auch Sie prägender Teil dieses Teams und bewerben sich jetzt als:

Vertriebsleiter (m/w/d)

KENNZIFFER 21577/2

Art: Vollzeit | **Unternehmensbereich:** Vertrieb | **Ort:** deutschlandweit

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung im Mittelstand und in Konzernen
- Neue Marktpotenziale für das aktuelle Wirtschaftsgeschehen und Themen wie Transformation, Digitalisierung, Qualifizierung, Agilität und Vernetzung erschließen
- Entwicklung von neuen Dienstleistungsangeboten (gemeinsam mit der Geschäftsführung und Beratern)
- Präsentation von Dienstleistungsangeboten bei Kunden
- Besuch von regionalen und nationalen Veranstaltungen, Messen und Kongressen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Personaldienstleistungsbranche und im Vertrieb
- Erste Führungserfahrung wünschenswert
- Fließende Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft im Tagespendelbereich
- Ausgeprägtes Leistungs- und Qualitätsbewusstsein sowie Empathie und Einfühlungsvermögen

Das wird Ihnen geboten:

- Hoher Gestaltungs- und Handlungsfreiraum
- Offene und moderne Unternehmenskultur
- Angenehme Arbeitsatmosphäre
- Moderne Räumlichkeiten an einem zentralen Standort
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeit
- Getränke stehen kostenfrei zur Verfügung
- Teamevents

P.S.: Weitersagen lohnt sich! Empfehlen Sie uns gerne weiter. Für jede erfolgreiche Empfehlung schenken wir Ihnen 3 Übernachtungen in einem Hotel Ihrer Wahl.

Mehr dazu unter www.beckhaeuser.com/news/weitersagen-lohnt-sich.

