

Unser Auftraggeber ist ein weltweit vertretenes Unternehmen mit Sitz in der Schweiz und einer Niederlassung im Raum Würzburg. Mit hoher Innovationskraft produziert dieses Unternehmen technisch anspruchsvolle Messsysteme für unterschiedlichste Branchen, z. B im Trinkwasserbereich.

Verkaufen ist Ihre Leidenschaft? Sie arbeiten sich aufgrund Ihrer technischen Affinität schnell in unterschiedliche Branchen ein? Sie haben ein „gewinnendes Wesen“ und neue Herausforderungen nehmen Sie gerne an?

Dann bewerben Sie sich jetzt in Festanstellung zur Direktvermittlung als:

## Verkäufer im Außendienst (m/w/d)



KENNZIFFER 15433/4

**Art:** Vollzeit | **Unternehmensbereich:** Vertrieb | **Ort:** VK-Gebiet Baden-Württemberg

### Darauf können Sie sich freuen:

- Ein verantwortungsvolles Tätigkeitsfeld
- Gutes Betriebsklima und ein gutes Miteinander
- Langjährige und zufriedene Kunden
- Hoher Entscheidungs- und Gestaltungsfreiraum
- Flexible Arbeitszeitgestaltung, auch Home-Office möglich
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag, eine attraktive Vergütung und Firmenwagen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung, idealerweise im technischen Umfeld oder andere vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb mit entsprechenden Verkaufserfolgen
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Reisebereitschaft ca. 4 Tage/Woche für Übernachtungen im Vertriebsgebiet
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse auf Konversationsniveau

Darüber hinaus sind Sie eine kommunikative und souveräne Persönlichkeit mit der notwendigen Ausdauer und Weitsicht zum nachhaltigen Aufbau der Kundenbeziehungen.

### Ihr Aufgabenfeld:

- Telefonische und persönliche Bestandskundenpflege im genannten Vertriebsgebiet
- Gewinnung von Neukunden
- Eigenständige Planung von Besuchsterminen inklusive Produktdemonstrationen,
- Firmenpräsentation beim Kunden „vor Ort“
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Erschließung neuer Zielmärkte
- Organisation von Kleinmessen und Vorträgen
- Mitwirkung bei Fachmessen und Kundenevents
- Durchführung von Kundenschulungen (Inbetriebnahme der Produkte plus Anwendungen)
- Vertriebscontrolling und entsprechendes Reporting

**P.S.: Weitersagen lohnt sich! Empfehlen Sie uns gerne weiter. Für jede erfolgreiche Empfehlung schenken wir Ihnen 3 Übernachtungen in einem Hotel Ihrer Wahl. Mehr dazu unter [www.beckhaeuser.com/news/weitersagen-lohnt-sich](http://www.beckhaeuser.com/news/weitersagen-lohnt-sich).**

